

Especialistas no Crescimento de Negócios de PME's

Consultora N°1 em Portugal

***Colocamo-lo Um Passo à Frente
da Sua Concorrência!***



**QUANTUM
CRESCIMENTO
DE NEGÓCIOS**

Como Acelerar o Seu Negócio e Desfrutar de Sucesso Empresarial...

Os negócios falham, principalmente, devido ao facto de não terem um número suficiente de clientes que lhes comprem com regularidade... Não atraem contactos qualificados suficientes... Falham na conversão de potenciais clientes em clientes lucrativos e deixam os seus actuais clientes escaparem e fazerem negócio com os seus concorrentes.

Ao invés, o sucesso de qualquer negócio está dependente da habilidade em comercializar os seus produtos ou serviços aos seus actuais e potenciais clientes.

Já não existe a necessidade de lutar e tentar reinventar a roda. Com a ajuda da Quantum, irá descobrir os segredos, princípios e técnicas para construir um negócio altamente bem sucedido.

A maior parte dos empresários sabe o que quer dos seus negócios.

Poucos sabem como consegui-lo - a solução está na QUANTUM.

Com a ajuda da abordagem sistemática da Quantum, pode otimizar o seu negócio alcançando uma maior eficiência, crescimento das vendas e maximização dos seus lucros.

As Estratégias de Sucesso da Quantum estão concebidas para fazer crescer o seu negócio:

- Gerando Mais Clientes;
- Conquistando Vendas Maiores, Vendas Repetidas E Fidelidade Do Cliente;
- Fazendo-o Operar Mais Eficazmente;
- Maximizando As Suas Margens De Lucro E Rentabilidade;
- Reduzindo Os Seus Custos De Exploração e Os Problemas Com A Sua Equipa De Trabalho;
- Mostrando-lhe Como Sistematizar O Seu Negócio, De Forma A Poder Optar Por Trabalhar Em Vez De Ter Que Trabalhar;
- Tornando A Sua Empresa 'Pronta Para O Investidor' – Planeando A Sua Estratégia De Saída.

Como Parceiro Quantum, terá acesso a uma massiva quantidade de ferramentas, técnicas e sistemas da Quantum para, de forma eficaz, eficiente e rentável construir, desenvolver e manter o seu negócio.

Se Continuar a Fazer Aquilo Que Sempre Fez, então Continuará a Obter O Mesmo Que Está a Obter Agora!



**QUANTUM
CRESCIMENTO
DE NEGÓCIOS**

Os Especialistas em Crescimento de Negócios Quantum proporcionam Bons Resultados à sua empresa:

“A Clínica da Visão implantou um modelo de negócio desenvolvido pela Quantum Crescimento de Negócios que permitiu um crescimento da nossa actividade na ordem dos 300% em nove meses...”

Extracto do semanário “Vida Económica”, datado de 21 de Julho de 2006.



Ao 3.º mês, após o início do Plano de Crescimento do Negócio Quantum:

“Três meses apenas e muito profissionalismo à mistura dão para prever as melhores expectativas. Espero e acredito que com o plano de negócios criado pela Quantum venha a atingir metas bastante acima do inicialmente pensado. É efectivamente uma parceria de negócios!”

...ao 12.º mês, na conclusão do Plano de Crescimento do Negócio Quantum:

“Trabalho exemplar!”

*Bruno Moluras
Onda Grafe, Lda.*

Ao 4.º mês, após o início do Plano de Crescimento do Negócio Quantum:

“Quatro meses após termos estabelecido uma parceria com a Quantum Crescimento de Negócios com o propósito de fazermos crescer o nosso negócio, já estamos certos que vamos obter o êxito desejado.”

... ao 12.º mês, na conclusão do Plano de Crescimento do Negócio Quantum:

“O que mais apreciamos ao longo destes 12 meses de trabalho, foi a competência e profissionalismo que colocaram ao serviço da nossa empresa.”

*Rogério Rêga
RCR - Contabilidade e Apoio à
Gestão, Lda*

Deixe-nos Ajudá-lo...

A Quantum Crescimento de Negócios integra a Quantum International Network, constituindo uma rede internacional de consultoria empresarial com profissionais especializados na utilização de métodos poderosos, testados no tempo e de baixo custo para desenvolver e fazer crescer com sucesso pequenas e médias empresas – como a sua.

Como a QUANTUM pode ajudar o seu negócio...

A Quantum ajuda a sua empresa a ter sucesso desenvolvendo, “à medida” do seu negócio, estratégias de crescimento comprovadas, eficazes e testadas no tempo, que podem ser implementadas para criar lucros extras e fluxos de rendimento estáveis e contínuos.

Como se Qualifica nos requisitos que se seguem?

- Está 100% empenhado em fazer crescer o seu negócio?
- Tem como prioridade fazer crescer o seu negócio?
- A sua empresa não é uma “start-up”?
- Possui um volume de negócios entre 500.000€ e 50.000.000€ (ou desde 250.000€, caso as suas margens brutas seja elevadas)?
- Possui uma mente aberta a novas ideias e está disposto a experimentar novos conceitos?
- Traçou os seus objectivos mas não está a conseguir atingi-los?
- A sua empresa tem capacidade para que o seu volume de negócios cresça significativamente nos próximos 12-18 meses?

Se respondeu afirmativamente a todas 7 questões anteriores, então, porventura, podemos ajudá-lo...

Métodos De Baixo ou Nenhum Custo

Os métodos, sistemas e estratégias da Quantum são “de baixo ou nenhum custo”. Trabalhamos dentro do seu orçamento actual para fazer crescer o seu volume de negócio e a rentabilidade dos seus investimentos.



Estratégias de Sucesso da Quantum...

I - Quantum Crescimento de Negócios: Serviços de Crescimento de Negócios...

Eis o “modus operandi” da Quantum e como irá funcionar para si...

1º Passo:

Iremos estudar com detalhe o seu negócio. Para o ajudarmos a CRIAR VALOR e FAZER CRESCER a sua facturação, iremos dividir o seu negócio em 3 EIXOS subdividindo cada eixo em 3 PILARES:

EIXO 1: Captar Quota de Mercado

- O seu volume de negócio cresce se incrementarmos o número de Clientes, qualificados, que tem numa determinada zona geográfica, através do aumento:

PILAR Nº1: Número de Interessados/Contactos

PILAR Nº2: Rácio de Conversão dos Interessados/Contactos em Clientes

PILAR Nº3: Número de Referências/Recomendações

EIXO 2: Captar Quota de Cliente

- O seu volume de negócio cresce se incrementarmos a facturação que obtém de cada Cliente, através do aumento:

PILAR Nº4: Valor Médio de Cada Compra

PILAR Nº5: Frequência das Compras

PILAR Nº6: Número de Anos que o Cliente se Mantém Fiel

EIXO 3: Melhorar a Eficiência do Negócio

- A rentabilidade do seu negócio cresce se aumentarmos:

PILAR Nº7: Margem de Lucro

PILAR Nº8: Competências da Equipa

PILAR Nº9: Sistematização do Negócio

2º Passo:

Após conhecermos minuciosamente o seu negócio e todas as formas possíveis de o podermos ajudar, iremos colocar-nos ao seu lado para o ajudar a implementar algumas das 377 ESTRATÉGIAS DE CRESCIMENTO que desenvolvemos e que estão especificamente concebidas para fazer crescer o volume de vendas e os lucros de empresas, como a sua.



**QUANTUM
CRESCIMENTO
DE NEGÓCIOS**

“Estamos num sector fortemente competitivo, em que a inovação e a organização de toda a componente de marketing e vendas é fundamental para nos destacarmos decisivamente da concorrência e construirmos alicerces sólidos para o sucesso da AJAP.

Fizemos uma aposta certa na mudança e crescimento da nossa empresa, com a parceria com a Quantum Crescimento de Negócios.”

*António José Almeida Pereira
AJAP – Automóveis, Lda*

“...a nossa empresa sofreu uma melhoria de processos e passou a ter objectivos de excelência e métodos que permitiram um crescimento contínuo da nossa organização.

Hoje, passados três anos a Horainox factura 2,7 vezes mais, possui uma estratégia Ibérica, tendo adquirido uma unidade na Galiza. A Horainox é presentemente, líder do Noroeste da Península Ibérica no sector dos Metais Finos.

Antevemos com grande expectativa a continuação do crescimento acelerado da nossa empresa nos próximos anos.”

*Paulo Dias & Jorge Ferreira
Horainox, Lda.*



“...ajudou-nos a focalizar a nossa actividade no primordial, trouxe-nos visão estratégica, capacidade negocial e um enorme valor para a nossa organização.

A velocidade do crescimento do nosso negócio é tanta que, presentemente, não conseguimos responder a todas as oportunidades que se nos deparam...sem termos que correr atrás delas!”

*Miguel Vieira, Estilista
Miguel Vieira – Ind. e Com.
Moda, Lda.*

“Mudaram a forma de vermos o negócio!

Os seus conhecimentos profundos da actividade permitiram colocar-nos ao nível dos concorrentes mais fortes.

Hoje temos uma estratégia muito bem definida. Estamos mais competitivos, mais profissionais, mais preparados para o futuro.

Esperamos continuar a crescer com o apoio da Quantum.”

*Rui Guedes
Soluções Ideais, Lda*

II - Quantum África: Serviços de Expansão para África...

Eis como a **QUANTUM** pode ajudar a sua empresa...

Dispomos de escritórios em Luanda que podem servir de base para o lançamento do seu negócio em África.

Integramos um conjunto de serviços de apoio ao seu projecto em África:

- Projectos de Investimento;
- Procura de Parceiros de Negócio (business making);
- Criação de Empresas;
- Apoio Administrativo e Financeiro (incluindo serviços de contabilidade em África).

A solução Quantum África, é uma solução chave-na-mão, que lhe permite “transportar” o seu negócio para África encurtando caminho...

III - Quantum Gestão: Serviços de Suporte à Actividade Empresarial...

Áreas de suporte onde a **QUANTUM** pode ajudar a sua empresa...

a. Controlo de Gestão

- Diagnóstico;
- Mapeamento estratégico (implementação Balanced Scorecard);
- Desenho de sistemas de reporte para gestão (KPI's);
- Implementação de sistemas de controlo de gestão integrados.

b. Corporate Finance

- Apoio em processos de compra ou venda de empresas (avaliação, preparação de demonstrações financeiras, due-diligence financeira, negociação e montagem de financiamento);
- Reestruturações financeiras: elaboração de plano de viabilidade, renegociação de contratos e de financiamentos;
- Montagem de operações financeiras; fusões, aquisições, Project Finance, MBO's e MBI's, criação de grupos de empresas (com e sem SGPS's).

c. Gestão da Mudança

- Implementação de sistemas integrados de apoio a processos de mudança.

d. Fundos Comunitários

- Elaboração e gestão de candidaturas a incentivos ao investimento.

A solução Quantum Gestão, permite-lhe melhorar a forma como “governa” o seu negócio...

Plano de Crescimento do Negócio Quantum

Porquê Trabalhar Connosco? Aqui Está A Prova E Uma Garantia* Extraordinária...

A Sua Garantia, Sólida Como Uma Rocha:
Sem Ganhos Para Si, Sem Ganhos Para Nós

Aqui Está A Boa Notícia Para Si...

A maioria (não a totalidade, mas a maioria) dos nossos honorários advém da partilha dos lucros e capitais que geramos para si. Por outras palavras, por cada euro de lucro que lhe proporcionamos, iremos ficar com uma pequena percentagem.

Desta forma, concordará que temos uma enorme motivação para construir, sermos bem sucedidos e ajudá-lo a fazer crescer a sua empresa.

Se reflectir sobre isso, constata que se tratam na sua maioria, de honorários sobre o sucesso e, por conseguinte, deveremos ser muito competentes, confiantes e capazes (por outras palavras, sabemos aquilo que estamos a fazer e sabemos como fazê-lo) ou não nos expúnhamos, nós próprios, numa situação de risco como esta.

A Nossa Garantia... Se Você não lucrar nós também não lucraremos.

Portanto, só trabalhamos com negócios que nós sabemos que podemos construir, desenvolver e lucrar. Tem de ser positivo para ambas as partes.

À semelhança de si, nós também não gostamos de desperdiçar o nosso tempo!

Agora imagine, ter o nosso conhecimento especializado à mão para o aconselhar, guiar, assistir e organizarmos em conjunto um Plano de Negócio que corresponde às melhores práticas e soluções Mundiais, cujo propósito é colocar a Sua Empresa um passo à frente da sua concorrência e, por conseguinte, elevar a sua facturação e quota de mercado....

Obs.: *Garantia exclusiva dos Planos de Acção para o Crescimento do Negócio Quantum.



QUANTUM
CRESCIMENTO
DE NEGÓCIOS

"...A aplicação deste tipo de conceitos e de análise das necessidades da nossa Clientela foi iniciada com os consultores da Quantum e deu resultados positivos. Apresentaram-nos uma proposta séria e científica para estudar o problema e os custos com o desenvolvimento do projecto foram até inferiores ao orçamentado."

Extracto da entrevista realizada ao Prof. Doutor Alexandre de Sousa Pinto, Prof. Catedrático pela Universidade do Porto, publicada no semanário "Vida Económica" datado de 7 de Setembro de 2007.

"...a Arnado com o seu desenvolvimento recente, atingiu um patamar elevado de exigência e resultados. A escolha recaiu sobre a Quantum e no seu método científico de crescimento de negócios. A Quantum foi-nos fundamental na definição do nosso posicionamento no mercado."

*Alcina Vieira Mieiro
Arnado, Lda*



“Comummente as empresas entram numa competição frente-a-frente com o propósito de incrementarem a sustentabilidade, o crescimento e a rentabilidade. É uma luta contínua para conquistar novos clientes e procurar fazer “melhor”.

Essa é uma luta que pouco valor acrescenta ou que já está mesmo perdida. Há e haverá sempre quem faça mais barato e melhor!

A CHAVE do SUCESSO, que a realidade nos demonstra, reside nos:

- Sistemas de Marketing
- Sistemas de Vendas
- Sistemas Comerciais que possui! São estes que lhe permitem liderar e dominar os seus mercados.

O segredo está em tornar os seus concorrentes irrelevantes!”

*Azuil Barros, CEO
Quantum Crescimento Negócios*

Serviços de Crescimento de Negócios...

Eis como a **QUANTUM** pode ajudar a sua empresa...

A nossa actividade principal está baseada na relação de ‘parceria’ que temos com os nossos clientes. Trabalhar em harmonia para multiplicar as vendas e os lucros de todos os nossos clientes, utilizando estratégias de baixo (ou nenhum) custo, da mais elevada qualidade e comprovadas, é de longe o serviço mais valioso que fornecemos aos nossos clientes. A Quantum cobra pelos seus serviços de uma forma MUITO pouco usual, como terá a oportunidade de verificar.

Uma vez que trabalhamos numa base de ‘parceria’ com todos os nossos clientes, temos um processo de selecção simples...

1º PASSO - Avaliação Inicial

Começaremos com uma conversa informal, num primeiro momento, para nos assegurarmos se podemos ajudar e se os nossos serviços são adequados a si.

2º PASSO - Reunião para o Desenvolvimento do Negócio

É uma sessão para nos conhecermos pessoalmente. Abordaremos, como os nossos serviços se processam e, conjuntamente, avaliaremos qual a solução que melhor se adequa às Suas necessidades, desejos e requisitos, assim como vos daremos a nossa perspectiva pragmática do caminho a seguir para o Seu negócio.

O Que Fazer de Seguida...

Para que possa construir na Sua Empresa um modelo de negócio de Classe Mundial e fazer parte das Histórias Empresariais de Sucesso da Quantum , solicite-nos, agora, a sua Análise de Crescimento do Negócio livre de qualquer encargo ou compromisso!

Colocamo-lo Um Passo à Frente da Sua Concorrência!





**QUANTUM
CRESCIMENTO
DE NEGÓCIOS**

Colocamo-lo Um Passo à Frente da Sua Concorrência!

Escritórios Quantum: Lisboa - Porto - Braga - Luanda...

Braga: Sede e Direcção Comercial

Quantum Crescimento de Negócios

Rua do Carvalhal, 68, 1.º Andar - 4700-310 Braga

Tel: +351 253 277 428

Mob: +351 964 133 849

Mob: +351 917 721 995

Mob: +351 937 334 934

Fax: +351 253 277 323

Email: info@QuantumCrescimentoNegocios.com

Luanda: Delegação Operacional África

Quantum África

Rua Amilcar Cabral, 189, 2.º Dto.

Bairro das Ingombotas

Luanda, Angola

Tel: +244 222 330 105

Fax: +244 222 330 295

Email: africa@QuantumCrescimentoNegocios.com

www.QuantumCrescimentoNegocios.com

www.Quantum-Africa.com

www.QuantumGestao.com

Outros Escritórios Centrais no Mundo...

www.QuantumInternationalNetwork.com